

暑中お見舞申し上げます



代表理事 内田 延佳

今年の夏は昨年にも増して猛暑が予想され、マスクを着けての行動は熱中症を引き起こすリスクが高いと言われています。皆様十分ご注意願います。

新型コロナウイルスによる影響が大きくなっています。外国人観光客の減少やヒトの外出自粛のため売上が減少し（「売上が蒸発している」という経営者もいます）経営の先行き不安が高まっています。信用調査会社の「長崎県新型コロナウイルスに関するアンケート」では97.7%の企業が「影響がある」と答え、ほとんどすべての業種、企業がマイナスの影響を受けているとのことでした。

感染症の専門家の多くが「長期戦になる」と言っています。長期戦を戦うためには持続力と忍耐力が必要、そして最悪の事態を考えて対応することが大切です。経営が行き詰るのは資金不足が原因です。赤字でも資金が続く限り生き残れます。今の経営者の最優先課題は「資金確保」です。政府系と民間の金融機関が事業継続のために全力を挙げて支援する方針を出しています。地銀の幹部は「コロナ発生まで健全に経営していた取引先は絶対に潰さない」と言っています。今こそ地銀の存在価値が問われるときです。

経営者が今取り組むべきことは「現預金を積み上げる」こと、「cash is king」を実践することです。目先の資金が必要でなくても出来るだけ借りる、という財務戦略が最適な選択です。借入金額は大きく借入期間は長く、が良いでしょう。資金は月商の3か月分があればベター、月商の6か月分があればベストです。経営者の危機対応力が問われています。

ワクチンや治療薬の開発も進められていますので今回の新型コロナウイルスもいつかは終息します。企業は生き残れば再度成長するチャンスを得られます。とにかく今は生き残るよう努めましょう。

新型コロナウイルス感染死者数が世界一多いアメリカで患者治療の第一線で戦い、疲れ果てた女医

が自殺した、と全国紙に記載されていました。本人も感染し心的外傷後ストレス障害（PTSD）と重度のうつとなった末の自殺でした。「1日18時間働き、廊下で寝て、救急患者を受け付けられないほど忙しくなっている」と生前、父親に話していたそうです。父親は「彼らは前線の塹壕で戦っている。それを皆が認識してもらえれば、と願っている」とも記していました。自分が感染することは、治療にあたる医療従事者だけでなく大切な家族にも職場の同僚にも感染リスクとなります。ウイルスが広がっているのではなく人がウイルスを広げているのです。「密閉」「密集」「密室」の三密を避け、軽々な行動は慎まなければなりません。

また、思想家の内田樹氏は「危機管理というのは、『最も明るい見通し』から『最悪の事態』まで何種類かの未来について、それに対応するシナリオを用意しておくことである。どれかのシナリオが『当たる』とそれ以外のシナリオは『外れる』。…例えば、感染症用の医療機器や病床は感染症が流行するとき以外は使い道がない。『病床の稼働率を上げろ。医療資源を無駄なく使え』とうるさく言い立てると（実際にそうしたわけだが）、感染症用の資材も病床も削減される。そして、いざパンデミックになると、ばたばた人が死ぬ。そういう危機管理の基本がわかっていない人が日本では政策決定を行っている」と言っています。

医療、保育、介護、配送業、ごみ回収、小売店販売員など、社会にとって本当に役立つ仕事があるが、危険な中で私たちの生活を支えてくれるのは誰か、今回のコロナ騒動で私たちはいろいろと考えさせられました。

感染予防策のために「ソーシャルディスタンス」が推奨されています。物理的に人との距離は離れても、心のつながりは保ってほしいものです。

当組合のアスクル事業は、すでにアスクルご利用中 でもお申し込みいただけます！

○アスクルは、専用カタログで商品を選び、ファックスやインターネットを使ってご注文いただき、当日または翌日には商品が届くというスピーディーな配送サービスです。

○入会金や年会費は不要です。

○当組合のアスクル代理店は(株)イシマルです。

すでに(株)イシマルのアスクルをご利用中でも、当組合の組合事業としてアスクルをお申し込みいただけます。

(他社の代理店のアスクルをご利用中の場合、(株)イシマルへの代理店変更となります。)

*** 一部配送エリア外の地域があり、お申し込みができない場合がございます。ご了承ください。**

○アスクルのご利用額に応じて商品券が進呈されます。

(例：年間10万円以上20万円未満〔税抜〕で1,000円。ただし、すでに他の特典適用中の場合を除きます。)

特に、組合事業を利用されていない（事業の利用は、組合員義務です）組合員様は、お申し込みをご検討のほど、よろしくお願ひいたします。

お申し込み方法やご不明な点がございましたら、組合事務局へ遠慮なくお尋ねください。

(株)メモリードの冠婚葬祭・宿泊等割引サービス

冠婚葬祭・グルメ・リゾートなど「トータルライフサービス」で知られる(株)メモリードと九州ビジネスネットワーク協同組合は指定店契約を締結しております。

婚礼・宿泊・衣裳・宴会・葬儀（他）、本組合の組合員は、一般価格の20%割引を受けられます。対象は、組合員企業の役員・従業員ご本人と配偶者、父母・祖父母・兄弟姉妹・子です。

このサービスを利用するための会費はありません。組合員の特典です。特別な申請も不要です。ご利用施設にて「九州ビジネスネットワーク協同組合の組合員です」ということをお伝えください。ただし、組合ご加入後間もないとき、あるいはご利用の施設によっては組合在籍の確認にお時間がかかるかもしれないため、**サービスご利用の際は、下記担当者への事前連絡をお願い申し上げます。**

○当組合担当者連絡先
(株)メモリード 斉藤かおり 氏
電話 095-862-1122



*緊急の場合（24時間連絡可能）
典礼会館
電話 095-861-4433

※電話番号が変更されております。

アサヒ飲料の自動販売機にしませんか？

自動販売機の手数料率は、一般的には15%～18%あたりが相場ではないでしょうか。
当組合を通じてアサヒ飲料(株)の自動販売機を設置していただくと次のようなメリットがあります。



①販売手数料率 25%

*設置環境により、手数料率をご相談させていただく場合がございます。何卒ご了承のほどお願い申し上げます。

②設置1台につき奨励金1万円進呈

③電気代が安いヒートポンプ機を使用

ヒートポンプ機は、省エネ・低騒音・環境保全（CO2削減）の機能を持つ「地球にやさしい」自動販売機です。従来の自動販売機に比べて、例えば25種類の商品が並ぶタイプなら年間1万3000円ほど電気代が安くなるといったデータもあります。（アサヒ飲料(株)調査。機種や使用状況〔冷・温の割合など〕により電気代は異なります。）

こうした有利な条件にて契約できることもあり、すでに30台ほどを組合員に設置していただいております。
なお、設置のお申し込みにあたって次の点にご注意願います。

- A) 一定の販売見込みが必要です。（アサヒ飲料(株)が販売見込み調査をいたします。）
- B) 代理店取り扱いのアサヒ飲料(株)自動販売機をすでに設置している組合員はご利用できない場合があります。
- C) 3年間（最低でも1年間）の設置義務があります。（短期間での撤去はできません。）

他メーカーからの乗り換えもご相談ください。相応の販売見込みがあれば、既設の自動販売機との併設も可能です。
もし貴社が他メーカーの自動販売機を設置されておられましたら、お手元の販売手数料ご明細をご覧ください、当組合の自動販売機事業の内容と照らして、お申し込みの検討をいただければ幸いです。

お問い合わせは組合事務局（電話 095-861-2054）までお願い申し上げます。組合事務局からアサヒ飲料(株)に貴社のご希望をお伝えし、同社担当者から詳細な説明をさせていただきます。



業務災害のリスク対策「経営ダブルアシスト」

組合員特典にて保険料大幅割引です!!

労働災害認定の適用対象の拡大に伴い、企業の賠償リスクをはじめとした企業リスクが広範化・多様化してきております。そうしたリスク対策が不足していると、業務災害が生じた際に経済的損失を余儀なくされることとなります。また、それが足枷となって労働生産性の低下など企業活動の消極化を招くことにより、いわゆる機会損失にもつながることでしょう。

そこで、おすすめしておりますのが「経営ダブルアシスト」!! 全国中小企業団体中央会が契約者となり、当組合員様のような会員事業者様方を対象に業務災害補償リスクをカバーする保険制度です。

団体割引等の適用につき、一般の加入時より**保険料最大 56%オフ**にてご加入いただけます。

【適用対象】

負傷・過労自殺・過労死・うつ病等精神障害などにより労災認定（過労・精神障害等については、発症前おおむね 6 か月間も判断対象となります。）がされ、法律上の企業責任が生じた場合です。民事上の賠償金（慰謝料等）だけでなく、訴訟費用（弁護士費用）もカバーされます。

【当制度の特徴】

- ① 一般の加入時より**保険料最大 56%オフ**にてご加入いただけます（一般傷害保険）!!
- ② 企業の法律上の**賠償責任が最高 5 億円まで補償**されます!!
- ③ **労災保険の給付決定を待たず**に保険金が支払われます!!
- ④ 業務中の地震・噴火・津波等の**天災による負傷の場合でも補償**されます!!
- ⑤ 入院保険金・通院保険金が**一日目から支払**われます!!
- ⑥ **パート・アルバイト従業員の方も自動的に補償対象**となります!!

※ お問い合わせ・お申し込みの際には、東京海上日動取扱いの代理店様等へご連絡ください。その際、「九州ビジネスネットワーク協同組合の組合員」との旨をお伝えいただくとスムーズです。また、お問い合わせ先がご不明な場合には、当事務局までお尋ねください。

編集後記



平素より九州ビジネスネットワーク協同組合の運営にご協力をいただき、ありがとうございます。前回の組合ニュース発刊から半年の間に、新型コロナウイルスによって世界は一変しました。大恐慌以来の世界的不況が噂される中、組合員の皆様におかれましては、激変する経済環境に対応すべく手を尽くしておられるかと存じます。

当組合といたしましても、商工中金様をはじめ各金融機関を通じての資金繰り支援はもちろん、売上の減少を補うための販促アプリ「ミセテ」、固定費削減のための電力切り替えサービスや照明のLED化などの提案をおこなっておりますが、今後はリモートワーク環境の整備などについてもご支援できないかと検討しております。

現在、組合事務局員が組合員様を訪問し、組合としてお役に立てることがないかを模索するヒアリングを順次進めております。組合のネットワークやノウハウを生かしてご支援できることがあるかもしれませんので、お忙しいかと思いますが、少々お時間を頂ければ幸いです。

当組合のホームページは…

九州ビジネスネットワーク

Search



facebook

にも当組合のページがございます。